エントリーする団体名の名称

メタウォーター株式会社

大瀬良 栄一(経営企画本部 広報部)

担当者氏名、所属、連絡先【電話、Fax、E-Mail】

代表者氏名

TEL. 03-6853-7317

代表取締役社長 木田友康

E-mail:oosera-eiichi@metawater.co.jp

部門名

事例名

広告部門

全国紙への広告出稿を通して下水インフラの重要性を発信

事例の概要(適宜、写真、図、記事の画像等を挿入して下さい)

日本経済新聞、読売新聞等の全国紙への広告出稿を通して、一般の方に下水道の価値を啓蒙した。 【**狙い**】

## 自社の社名認知⇒いずれもテーマとしては<u>"下水道ってすごい</u>を一般の方に伝えること 【**訴求ポイント**】

- ① 下水からの資源回収②下水からのエネルギー回収③水環境保全、水循環に貢献する下水道
- ※ 生活者目線での親しみやすい気付き "なるほど" "へぇ~" を通して理解促進を目指す。







日経新聞への突き出し広告事例

## 【出稿実績】

- ① 日本経済新聞 2012年10月から2013年3月に 突き出し広告を不定期出稿(全12回)
  - 下水再生水
  - ・ リン回収システム
  - ・ 汚泥燃料化 (エネルギーとしての有効活用)
- ②読売新聞 2014年3月27日 (全面企画)



## 【エントリー事例の特徴】

- 2011年度より継続している方針に沿って、民間企業である当社が自社のPRだけではなく、 下水道そのものの大切さをPRする広告を製作・出稿する取り組みであること。
- 〇新聞社と製作協力し下水道の大切さ、機能や恩恵等を表現するとともに、それを1回で終わらせることなく複数回に渡って掲載し(刷り込み効果)、さらに全面広告に関しては増し刷りし、二次利用した。